



## Public Visé

### Fichier à télécharger :

**Public\_Visé\_LZ\_Formation\_Négociation\_Commerciale\_Niveau\_2.pdf**

### Contenu du fichier :

---

#### Public Visé pour Chaque Prestation :

1. **Professionnels Expérimentés en Vente :**
  - Commerciaux ayant déjà une expérience pratique en négociation souhaitant perfectionner leurs compétences.
  - Responsables des ventes cherchant à maîtriser des techniques avancées de négociation.
2. **Managers et Responsables Commerciaux :**
  - Chefs d'équipes commerciales souhaitant améliorer l'efficacité de leur équipe.
  - Dirigeants cherchant à renforcer les compétences stratégiques de leurs responsables commerciaux.
3. **Entreprises Souhaitant Améliorer leur Performance Commerciale :**
  - Organisations souhaitant développer des stratégies de négociation plus efficaces.
  - Entreprises cherchant à maximiser la performance de leurs équipes de vente grâce à des compétences de négociation avancées.

